

## Tableau résumé des effets liés aux caractéristiques propres aux entreprises d'économie sociale

| Caractéristiques                                 | Retombées positives pour la société  |
|--|--|
| Mission sociale : au-delà du rendement financier | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Réduction des inégalités : meilleure accessibilité (logement, loisirs, emploi, alimentation, culture, mobilité, connaissances, etc.) et inclusion de populations cibles</li> <li>• Cohésion sociale</li> <li>• « Non délocalisables » : l'importance des retombées sociales supplante celle des retombées financières ; les EÉS ne seront pas délocalisées pour une question de réduction de coûts</li> <li>• Taux de survie plus élevé grâce, notamment, à une moins grande pression en matière de rendements financiers</li> <li>• Diminution de la pression sur les programmes sociaux en raison des externalités positives créées sur la santé, l'inclusion sociale, la prévention de la criminalité, le développement des compétences, etc.</li> <li>• Production de biens et de services qui répondent à de vrais besoins plutôt que de générer de nouveaux besoins : prévention de la surconsommation et de la surproduction</li> <li>• Développement de biens et de services dans des niches et des milieux jugés moins rentables ou lucratifs par le privé (correction des asymétries et failles de marché)</li> </ul> |
| Autonomie  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Innovation : développement d'approches et de modèles nouveaux ou alternatifs</li> <li>• Liberté de coopérer avec différents partenaires</li> <li>• Développement d'une offre adaptée à un contexte, à un milieu, plutôt que de favoriser le mur-à-mur</li> </ul>  |
| Gouvernance et pratiques démocratiques           | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Développement des compétences, des capacités et de l'<i>empowerment</i> des citoyens à agir sur leurs conditions et leur milieu de vie</li> <li>• Mobilisation de savoirs et d'expertises diversifiées</li> <li>• Implication des parties prenantes qui amène une plus grande adéquation avec les besoins/préférences des populations cibles</li> <li>• Agilité et capacité de s'adapter à l'évolution de ces besoins/préférences</li> </ul>  |

|  |  |
|--|--|
|  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Transparence dans la gestion</li> <li>• Réduction des inégalités : limitation des écarts de salaire</li> <li>• Démocratisation de l'économie : partage des savoirs, partage des pouvoirs, démocratie au travail</li> </ul>  |
| Viabilité économique et diversité des ressources mobilisées      | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pérennité, remboursement de dettes, meilleur taux de survie que les entreprises conventionnelles</li> <li>• Offre du juste prix : les EÉS chargent ce que ça coûte, ni plus ni moins, effet stabilisateur sur les prix</li> </ul>   |
| Distribution limitée des surplus                                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Réduction des inégalités : distribution de la richesse à la source, ce qui favorise un enrichissement collectif plutôt que la concentration de la richesse entre les mains d'un petit groupe</li> <li>• Complémentaire à une approche de redistribution</li> <li>• Ruissellement immédiat favorable aux économies locales plutôt que fuite des capitaux (les entreprises dépensent et investissent localement plutôt que de verser des dividendes à des actionnaires)</li> </ul>  |
| Réserve impartageable  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Création d'un patrimoine collectif pérenne lié à la mission sociale poursuivie</li> <li>• Élimination de la recherche du profit à tout prix</li> <li>• Effet de stabilisation économique : actifs à l'abri de la spéculation</li> </ul>   |
| Entreprises issues de mobilisations locales, ancrage territorial | <ul style="list-style-type: none"> <li>• « Non délocalisables » : ancrées dans la réalité des territoires qui les ont vues naître</li> <li>• Pérennité et taux de survie plus élevé : les milieux se mobilisent pour la survie de ces entreprises en cas de situations difficiles</li> <li>• Contribution au développement des territoires et à la cohésion sociale : les EÉS sont le produit d'une prise en charge de communautés pour concrétiser une aspiration ou résoudre un enjeu localement</li> <li>• Externalités positives qui ne profitent pas qu'aux utilisateurs directs mais à l'ensemble de la communauté : effet levier pour le dynamisme des communautés</li> <li>• Plus grand souci de limiter les externalités négatives, par exemple environnementales</li> <li>• Développement de biens et de services structurants dans des secteurs géographiques délaissés par le privé</li> <li>• Accessibilité à ces biens et services pour les populations locales</li> </ul> |